



Accompagnement des entreprises aux business models innovants

De nouveaux modèles économiques
pour des stratégies durables
et performantes

Vous êtes dirigeant d'une TPE/PME et vous ne parvenez pas à monétiser votre offre à sa juste valeur ? Vous faites face à une forte concurrence et à une pression à la baisse sur vos marges ? Réseau Alliances vous accompagne dans la redéfinition de votre offre grâce aux outils de l'Economie de la Fonctionnalité et de la Coopération.

Avec notre programme « Business Models Innovants », Réseau Alliances vous propose un accompagnement pour revoir votre modèle économique et renouveler votre offre pour plus d'impacts positifs.

Présentation de l'accompagnement « Business Models Innovants »

Réseau Alliances vous accompagne dans la conception, le prototypage, et l'expérimentation d'une nouvelle offre de produits/services responsable. Nous mobilisons le référentiel de **l'Économie de la Fonctionnalité et de la Coopération** (EFC) ⁽¹⁾ ainsi que l'expérience de notre réseau de plus de 150 chefs d'entreprises formés à ce modèle.

Le dispositif d'accompagnement allie une formation, des temps d'intercoaching entre pairs, des conseils d'expert et des retours d'expérience de chefs d'entreprise et de potentiels bénéficiaires.

Comment ça marche ?

PHASE 1 : ANALYSER ET SE FORMER

Vous participez à une **formation en collectif** pour analyser et passer au crible :

- votre offre actuelle
- votre modèle d'affaires
- votre organisation interne
- les failles de votre business model

Puis, vous vous formez aux principes et outils opérationnels de l'EFC pour explorer toutes les potentialités de votre **offre de produits/services** et vous mettre dans les bonnes conditions d'**innovation**.

PHASE 2 : CONCEVOIR ET CHALLENGER

Vous concevez au sein d'un groupe de pairs, dans un cadre de bienveillance et de confiance, une solution pour votre entreprise qui relève de l'EFC. **Intercoaching, effet miroir, énergie collective et participative**, le collectif de dirigeants vous accompagne dans cette phase d'innovation. Vous confrontez vos intuitions aux experts du dispositif et à de potentiels bénéficiaires et partenaires. A l'issue de cette phase, vous disposez d'un **prototype d'offre innovante et responsable** fondée sur les retours d'expériences de vos pairs et de vos potentiels clients.

PHASE 3 : EXPERIMENTER ET EVOLUER

Vous bénéficiez d'un **suivi individuel** et d'un **accompagnement à la carte** pour expérimenter votre solution et adapter votre organisation et votre écosystème. Réseau Alliances mobilisera dans cette phase décisive toutes les ressources et outils de l'écosystème EFC du Club Noé afin de vous accompagner au plus proche de vos besoins.

+ Les + de cet accompagnement

- une méthodologie d'analyse innovante grâce à nos experts de l'Économie de la Fonctionnalité et de la Coopération
- des techniques d'animation basées sur le collectif, l'effet miroir, et l'intercoaching
- un suivi individuel de proximité tout au long du programme
- l'expérience des membres de Réseau Alliances et du CJD : des réseaux d'entrepreneurs sensibles à ces enjeux pour vous inspirer et expérimenter votre solution
- un écosystème régional mobilisé pour vous aider dans cette nouvelle trajectoire

Pour qui ?

- les dirigeants des TPE et PME des Hauts-de France
- 8 places disponibles

Durée

- 10 mois d'accompagnement
- phase 1 : 2 journées complètes de formation
- phase 2 : 8 demi-journées mensuelles
- phase 3 : à la carte selon vos besoins

Modalités et tarifs

- phase 1 : 1000 € HT
- phase 2 : 2000 € HT
- phase 3 : à la carte selon vos besoins

Adhésion obligatoire à Réseau Alliances et/ou CJD Hauts-de-France

Laurie DECOUX, cheffe de projet RSE et EFC répond à vos questions !

ldecoux@reseau-alliances.org

03.20.99.45.13



ANALYSER

Analysez les limites de votre modèle économique actuel. Questionnez les potentialités de votre offre si elle était basée sur une performance d'usage.



SE FORMER

Découvrez les concepts opérationnels de l'économie de la fonctionnalité et de la coopération et approfondissez avec le collectif une nouvelle proposition de valeur.

RDV
CONSEIL
INDIVIDUEL
1



CONCEVOIR

Concevez une offre de produits/services responsable basée sur une performance d'usage.



CHALLENGER

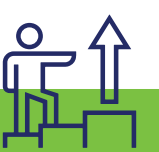
Confrontez votre proposition de valeur au retour d'expériences d'un collectif d'entrepreneurs, d'experts, et de potentiels bénéficiaires.

RDV
CONSEIL
INDIVIDUEL
2



EXPÉRIMENTER

Testez votre solution au sein de Réseau Alliances et/ou du CJD Hauts-de-France, acteurs engagés pour une économie plus responsable.



ÉVOLUER

Faites évoluer l'organisation de votre entreprise et vos relations partenariales pour ancrer cette offre dans la stratégie de votre entreprise et la déployer sur le territoire.

FORMATION EN COLLECTIF

INTERCOACHING / COMMISSIONS MIROIR

SUIVI DE PROXIMITÉ INDIVIDUALISÉ

¹ Le référentiel de l'économie de la fonctionnalité et de la coopération est porté par Christian du Tertre et son équipe (ATEMIS) au sein de l'Institut Européen de l'Economie de la Fonctionnalité et de la Coopération (IEEFC). Retrouvez plus d'informations et des exemples d'applications sur notre site internet à l'adresse : <https://www.reseau-alliances.org/economie-fonctionnalite>



Thomas LETIERS

Fondateur de Textifloor



Caroline LE DANTEC

Directrice Générale de Citéo



Sophie BELLET

Fondatrice et gérante de Be Square

“ Le dispositif d'accompagnement vers l'EFC est très intéressant : d'une part pour la rencontre avec les autres chefs d'entreprises issus de secteurs très différents, mais partageant les mêmes problématiques, et d'autre part pour son approche « coaching » : ensemble on travaille sur les modèles économiques de chacun. Dans mon cas, l'enjeu était de repenser mon modèle d'entreprise pour augmenter le chiffre d'affaires en utilisant moins de matières premières et en développant davantage de services et de conseils. ”

“ Un parcours de formation atypique et un accompagnement innovant, cohérent avec l'EFC, pour déployer un nouveau modèle économique et social d'entreprise : déformation, apports théoriques, inter coaching, effet miroir entre dirigeants formés, démarches apprenantes et coopératives, rencontres individuelles avec un expert ; des ressources infinies, bien au-delà d'une simple formation. ”

“ Le parcours EFC m'a permis de prendre conscience et d'assumer une façon différente de faire du business. Il m'a permis d'acquérir des automatismes de réflexion qui me créent chaque jours de nouvelles opportunités toujours plus en lien avec mes valeurs. Se former à l'EFC, c'est la garantie de la pérennité et la longévité de son activité. ”

NOS COORDONNÉES :

40 rue Eugène Jacquet ■ 59708 Marcq-en-Baroeul
Tél. 03 20 99 45 17 ■ alliances@reseau-alliances.org
www.reseau-alliances.org



PARTENAIRES DE L'ACTION EFC



GRANDS PARTENAIRES



GRANDS PARTENAIRES INSTITUTIONNELS

